

alisyys

SpiceCRM

SpiceCRM



Alisyys es partner de SpiceCRM y pone a disposición de las empresas el software más avanzado para la gestión de la relación con los clientes para incrementar las ventas y la rentabilidad.

Más info y contacto



Destacado

Asesoramiento experto

Acompañamiento en el diseño de la estrategia empresarial y la implementación del CRM, a partir de los procedimientos y las buenas prácticas del referente a nivel mundial de la gestión de la relación con el cliente.

Código abierto

Fácil integración con herramientas de marketing y otras soluciones de atención al cliente de Alisyys y de terceros.

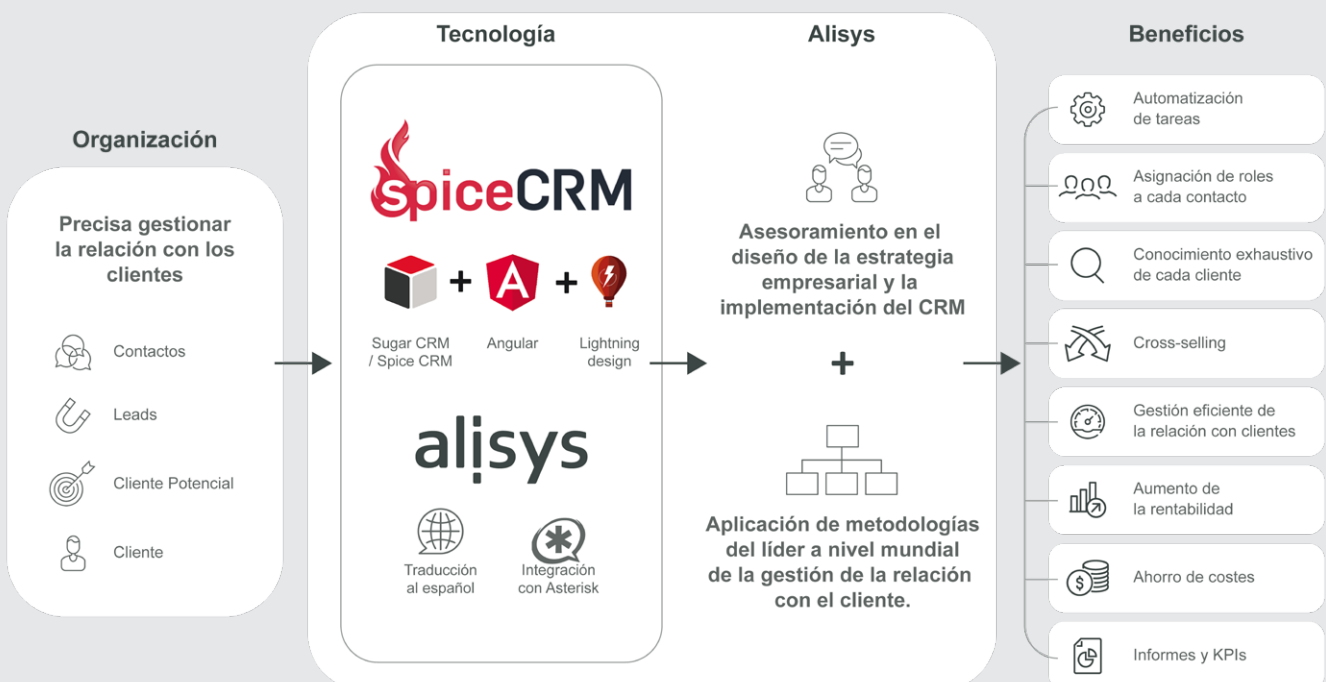
Flexible y escalable

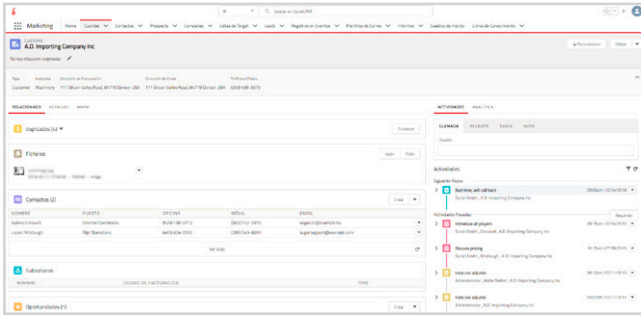
Adaptación de la interfaz y de las funcionalidades a las necesidades de cada negocio. Disponible en escritorio, app móvil para iOS y Android, Outlook y GSuite.

Simplifica las ventas

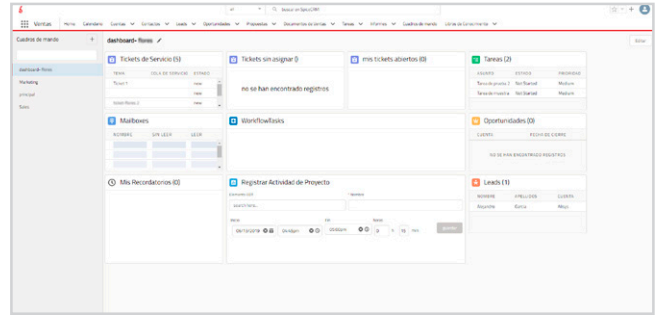
Seguimiento de contactos, leads, clientes potenciales y ventas a través de una interfaz intuitiva. Configuración basada en roles.

Solución SpiceCRM





Panel SpiceCRM



Panel SpiceCRM

Casos de uso

Gestión eficiente de las campañas de captación y fidelización de clientes

Una entidad bancaria precisa gestionar de forma eficiente las campañas de captación y fidelización de clientes.

Con SpiceCRM, la empresa gestiona las acciones comerciales en función del rol del contacto: oportunidad, lead, cliente potencial y cliente. Además, permite realizar un seguimiento de la relación con cada contacto, facilitando la atención y el servicio y mejorando la satisfacción.



Principales prestaciones



Código abierto



Flexible y escalable



Asesoramiento expertos



Multidioma: español e inglés



Integración con herramientas de marketing



Informes y análisis

www.alisys.net

+34 910 200 000

info@alisys.net

